

## Jan Kaps | Direktor\*in (m/w/d) in Vollzeit | Fokus Sales

English below

Die Galerie Jan Kaps in Köln sucht zur Verstärkung des Teams in Köln eine/n erfahrene/n Direktor\*in (m/w/d) mit Schwerpunkt Sales in Vollzeit.

Die Galerie Jan Kaps ist seit mehr als zehn Jahren Teil der renommierten Kölner Kunstszene und präsentiert hochkarätige Ausstellungen namhafter und internationaler Künstler\*innen. Die Galerie beteiligt sich aktiv an den wichtigsten internationalen Kunstmessen, u.a. an der Art Basel in Hongkong, Basel und Miami, und unterstützt weltweit zahlreiche externe institutionelle Ausstellungen weltweit. Jan Kaps bietet ein kreatives Arbeitsumfeld mit viel Raum für Wachstum und neue Ideen.

Die Position auf einen Blick:

Zur Verstärkung unseres motivierten Teams suchen wir eine/n Direktor\*in. Der/die ideale Kandidat\*in wird für die Entwicklung von Marktstrategien und die Erweiterung unseres Kundenstamms auf nationaler und internationaler Ebene verantwortlich sein. Zusammen mit dem Management-Team wird der/die Direktor\*in das Tagesgeschäft der Galerie leiten und an hochkarätigen Veranstaltungen und Kunstmessen teilnehmen.

Hauptaufgaben:

- Umsatzsteigerung, Gewinnung von Neukunden
- Projektmanagement und Co-Leitung des Galerieteams zusammen mit anderen Direktor\*innen
- Durchführung von Verkäufen vor und während Kunstmessen. Vom Versand von Previews bis zur Rechnungsstellung
- Vertretung der Galerie bei Veranstaltungen wie Abendessen und Networking-Möglichkeiten
- Entwicklung von Wachstumsstrategien auf nationaler und internationaler Ebene
- Pflege von Kundenbeziehungen, Beantwortung von Anfragen und Organisation von Private Viewings
- Beobachtung des internationalen Kunstmarktes, einschließlich des Marktes für die Künstler der Galerie
- Budgetverwaltung und Unterstützung der Buchhaltung
- Pro-aktive Kommunikation mit dem Verkaufsteam zur Überprüfung von Angeboten und Verkaufsmöglichkeiten

Erforderliche Qualifikationen:

- 2-4 Jahre Erfahrung in einer ähnlichen Position in einer Kunstgalerie oder einem Auktionshaus, davon mindestens 2 Jahre mit Schwerpunkt Sales
- Gute Kundenbeziehungen und fundierte Kenntnisse der Kunstgeschichte, der zeitgenössischen Kunst und des Kunstmarkts

- Ausgezeichnete schriftliche und mündliche Sprachkenntnisse in Englisch und Deutsch; weitere Sprachen sind von Vorteil
- Sicherer Umgang mit Mac OS, MS Office, Artlogic, Adobe Creative Cloud
- Ein Bachelor-Abschluss in Kunstgeschichte, Critical Studies oder einem verwandten Bereich

Eigenschaften:

- Fähigkeit, in einem dynamischen, fristgebundenen Umfeld erfolgreich zu sein
- Hohes Maß an Flexibilität und Reisebereitschaft
- Wohnsitz in Köln oder Bereitschaft zum Umzug
- Nachgewiesene Erfolgsbilanz beim Aufbau und der Pflege eines aktiven Kundenstamms
- Offene, kommunikative Persönlichkeit mit guten organisatorischen Fähigkeiten
- Selbstmotiviert, vertrauenswürdig und detailorientiert

Zusätzliche Informationen:

Diese Position bietet Wachstumspotenzial und Jan Kaps honoriert erfolgreiche Initiativen. Das Gehalt ist der Erfahrung angemessen. Die Stelle beginnt am 1. Dezember 2024, das Anfangsdatum ist flexibel.

Hinweise zur Bewerbung:

Bitte senden Sie Ihren Lebenslauf und ein Anschreiben an Herrn Tenzing Barshee unter [gallery@jan-kaps.com](mailto:gallery@jan-kaps.com). Walk-ins oder Anrufe werden nicht berücksichtigt.

## Jan Kaps | Director (full-time) | Sales Focus

Galerie Jan Kaps in Cologne is looking for an experienced Director (m/f/d) with a focus on sales to join our team in Cologne on a full-time basis.

Galerie Jan Kaps has been part of Cologne's renowned art scene for more than ten years, presenting outstanding exhibitions by leading and diverse international artists. The gallery actively participates in major international art fairs, including Art Basel in Hong Kong, Basel and Miami, and supports numerous external institutional exhibitions worldwide. Jan Kaps offers a creative environment with ample room for growth and new ideas.

Overview of the position:

We are looking for a Director to join our motivated team. The ideal candidate will be responsible for driving sales, developing market strategies and growing our client base nationally and internationally. Together with the management team, the Director will support the operation of the gallery and participate in high profile events and art fairs.

Key Responsibilities:

- Drive and increase sales, attract new clients
- Manage projects and co-lead the gallery team with other directors
- Generate sales before and during art fairs. From sending out previews to invoicing
- Represent the gallery at events, such as dinners and networking opportunities
- Develop growth strategies on a national and international level
- Foster client relationships, responding to inquiries and organizing private viewings
- Monitor the international art market, including the market for the gallery's artists
- Manage budgets and support accounting
- Proactively communicate with the sales team to review offers and opportunities

Required Qualifications:

- 2-4 of experience in a similar position in an art gallery or auction house, including at least 2 years focused on sales
- Strong client relationships and in-depth knowledge of art history, contemporary art and the art market
- Excellent written and verbal communication skills in English and German; other languages are a plus
- Confident with Mac OS, MS Office, Artlogic, Adobe Creative Cloud.
- A Bachelor's degree in art history, critical studies or a related field

Personal Attributes:

- Ability to thrive in a fast-paced, deadline-driven environment

- High degree of flexibility and willingness to travel
- Resident in Cologne or willing to relocate
- Proven record in building and maintaining an active client base
- Open, communicative personality with good organizational skills
- Self-motivated, trustworthy and detail-oriented

Additional Information:

This position offers growth potential and Jan Kaps rewards successful initiatives. Salary is commensurate with experience. The position starts December 1, 2024, start date is flexible.

Application Instructions:

We kindly ask you to send your CV and a motivation letter to Mr. Tenzing Barshee at [gallery@jan-kaps.com](mailto:gallery@jan-kaps.com). Walk-ins or phone calls will not be considered.