

Sales Director (m/w/d)

Bode sucht ab April 2025 eine/n erfahrenen Sales Director in Voll- oder Teilzeit zur Verstärkung des Galerieteams in Berlin, der/die über ein hervorragendes Netzwerk insbesondere in der deutschen und europäischen Kunstszene verfügt. Diese Position erfordert exzellente Kommunikationsfähigkeiten, fundierte Kenntnisse des zeitgenössischen Kunstmarktes und die Fähigkeit, langfristige Beziehungen zu Sammler*innen und Institutionen aufzubauen.

Der Arbeitsort wird an unserem neuen Standort in Mitte sein, der im Frühjahr 2025 bezogen wird.

Bode ist eine führende Galerie für zeitgenössische Kunst mit Standorten in Berlin, Havanna und Kapstadt. Die Galerie arbeitet mit einem internationalen Programm von zeitgenössischen Künstlern/innen zusammen, die in unterschiedlichen Medien und Disziplinen arbeiten und sich insbesondere mit neuen und anspruchsvollen Ausdrucksformen auseinandersetzen. Bode kollaboriert seit 2017 mit Partnern, Kuratoren und Institutionen.

Deine Aufgaben

- **Vertriebsstrategie:** Entwicklung und Umsetzung von Verkaufsstrategien für unsere Künstler/innen und Projekte.
- **Kundenbeziehungen:** Aufbau und Pflege eines Netzwerks von Sammler*innen und Kunstinstitutionen, mit Schwerpunkt auf dem europäischen Markt.
- **Marktkenntnisse:** Beobachtung von Trends und Entwicklungen im zeitgenössischen Kunstmarkt, um Preise und Verkaufsansätze zu optimieren.
- **Messen und Veranstaltungen:** Leitung der Verkaufsaktivitäten bei Ausstellungen und internationalen Kunstmessen, einschließlich direkter Kundenbetreuung vor Ort.
- **Geschäftsentwicklung:** Erweiterung des Kundenstamms mit besonderem Augenmerk auf Deutschland und europäische Nachbarländer.

Was du mitbringst

- Fundierte langjährige Erfahrung (>5 Jahre) in einer leitenden Vertriebsposition im Bereich zeitgenössische Kunst mit nachweisbaren Erfolgen.
- Ein starkes Netzwerk von Sammler/innen, Kurator/innen und Kunstinstitutionen.
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse sind erforderlich; Spanisch und/oder Französisch ist ein Plus.
- Hervorragende Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten.
- Hohes Maß an Motivation, Eigeninitiative und Verantwortungsbewusstsein.
- Fähigkeit, in einem dynamischen, internationalen Umfeld erfolgreich zu arbeiten.

Was wir dir bieten

- Arbeite mit einer führenden Galerie für zeitgenössische Kunst, mit Standorten in Berlin, Havanna und Kapstadt.
- Möglichkeit eigene Ideen und Konzepte mit einzubringen und umzusetzen.
- Attraktives Gehalt mit leistungsbezogenen Boni.
- Ein kunstbegeistertes Team, das dich offen und herzlich aufnimmt.
- Kurze Kommunikations- & Entscheidungswege.
- Flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten möglich.
- Werde Teil eines spannenden Wachstumsprozesses mit der Eröffnung unserer Galerie im Berliner Zentrum.

Wir freuen uns auf deinen Lebenslauf inklusive Motivationsschreiben an jobs@bode.gallery

Bode Projects, Lars Bode, Reinbeckstr. 29, 12459 Berlin